



FINTECH

「新時代の支払いサービス」

中小企業・個人事業主のキャッシュフローを改善する

電子e決済【e-Debit】



FINTECH

会社概要

水野 滋

Shigeru Mizuno

次世代日本を創造支援する スタートアップ・インキュベーター

【業務内容】

- ・社外CSO/COO/顧問業
- ・PM(プロジェクトマネジメント)
- ・経営戦略アドバイザー
- ・BPR(業務改革)
- ・新規事業ビジネスモデル
- ・リスクマネジメント

【職務経歴】

1990年 東京銀座で飲食店・雑貨屋設立 (学生起業)

1991年 慶應義塾大学卒業 → 日商岩井 (現: 双日)



1999年 Microsoft協力のもとITベンチャー設立COO



2006年 ASKUL(SOLOEL/LOHACO)



SOLOEL LOHACO

2009年 社団法人/副理事長・経営コンサル会社/CEO



2019年 Mx-JP(エメックス・ジャパン)/代表社員・CEO

YUMI KATSURA

2022年 フィンテックス / 代表取締役・CEO



F I N T E X

1968年8月13日
出身: 東京 / 現在: 横浜

【会社概要】



FINTEX

会社名	フィンテックス株式会社
本社所在地	〒104-0061 東京都中央区銀座7-16-21 銀座木挽ビル4階
関西本部	〒541-0047 大阪府大阪市中央区淡路町3-5-13 創建御堂筋ビル3階
お問合せ	Mail info@fin-tex.co.jp
事業内容	電子e決済 [e-Debit] サービス事業 (金融プラットフォームサービス提供)
代表取締役	水野 滋
資本金	51,399,990円
主要取引先金融機関	りそな銀行 芝支店 ・ 横浜銀行 品川支店
【コンプライアンスチーム】	
・ 与信調査	リスクプロ株式会社 (反社チェック)
・ 保証委託	株式会社 Rating Creation (連帯保証:香港上場会社)
・ 顧問弁護士	ベリーベスト法律事務所 / 弁護士 日笠真木哉(元検事)
・ 顧問税理士	バイ・タックス税理士法人 / 代表社員税理士 齋藤貴司
関係会社	KOC・JAPAN株式会社 ・ Mx-JAPAN(イメックス・ジャパン)合同会社

KOC H.K.創業者：梁震宇 (りょうしんう)



30年以上も香港から台湾・マレーシア・シンガポール
など東南アジア一体で事業展開するグローバル企業

香港株式市場で上場

梁会長 / 飲食業界：店舗展開、マネジメント、投資事業、中国料理協会名誉副会長

実業家：中国・東南アジア各国に事業を展開

芸能界：司会業・音楽業などマルチタレント

KOC・JAPAN Inc.



日本法人KOC・JAPAN株式会社は、2020年5月創設
全国パートナー経営者100名以上・代理店300・投資家1000人
ユーザー130万人超、加盟店10000店へ急成長

KOC・JAPAN株式会社

本社 東京都中央区銀座7-16-21 銀座木挽ビル4階

関西本部 大阪府大阪市中央区淡路町3-5-13 創建御堂筋ビル3階

代表取締役 秋山博士

資本金 4億6600万円(資本準備金含む)

「e-Debitは画期的なビジネスモデル！世の中が変わるっ！」

フィンテックス株式会社 顧問



折口 雅博

Masahiro Origuchi

【経歴】

防衛大学校理工学専攻卒業、日商岩井入社

同社で「ジュリアナ東京」を企画、プロデュース

1995年「グッドウィル」設立。続いて「コムスン」の事業を展開

1999年 グッドウィル・グループ株式会社店頭公開

2004年 東証一部上場、日本経団連理事就任

2005年 紺綬褒章

2006年 日本赤十字社社長賞

2007年 厚生労働大臣賞を受賞

2007年 年商7700億円、拠点数2500、従業員は10万人を超える

2008年 同社退社し渡米。ニューヨークの最高級レストラン「MEGU」を国際展開

2012年 格付け機関AAHSからシックススター受賞。

現在、ニューヨークと東京を拠点に持つブロードキャピタル・パートナーズのCEO。PEファンドを中心とした投資/投資アレンジメント、米国上場の実現を含む企業戦略コンサルティングを行う。



FINTECH

「新時代の支払いサービス」

中小企業・個人事業主のキャッシュフローを改善する

電子e決済【e-Debit】



[e-Debit]とは？

「個人」と「法人」の支払い方法

銀行
郵便局

クレジット
カード

銀行
郵便局

クレジット
カード

コンビニ

代引き

クレカと約束手形の
メリットを組合せ！

e-Debit
FINTEX

電子
マネー

キャリア
決済

~~振込代行・貸付
自動振替/引落~~

~~約束手形
でんさい~~



キャッシュフロー(資金繰り)の大切さ



キャッシュフロー経営

優良企業の敏腕経営者ほど
資金繰りの大切さを知っている。

キャッシュフロー経営の基本は

◆◆◆
「入金は1日でも早く
支払いは1日でも先延ばし」
◆◆◆



キャッシュフロー(資金繰り)の大切さ



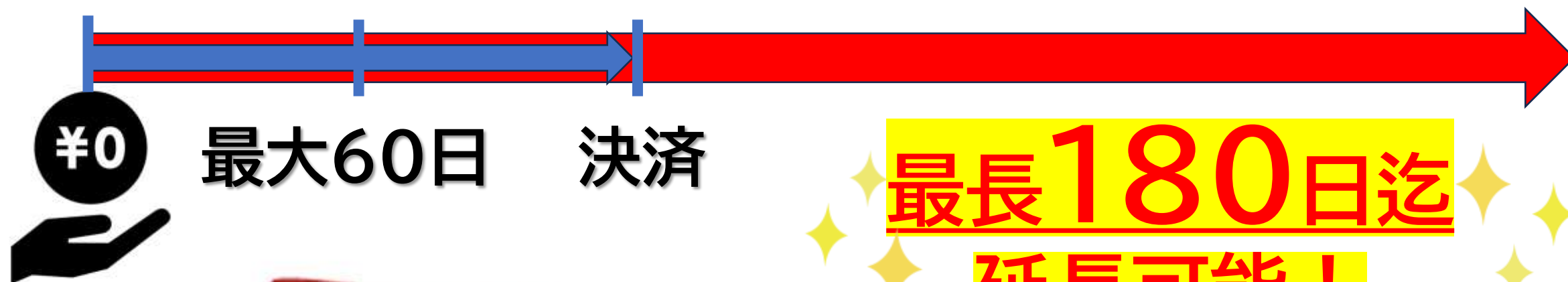
キャッシュフロー経営

優良企業の敏腕経営者ほど
資金繰りの大切さを知っている。





クレジットカードでの資金繰り



キャッシュフローを劇的に改善

そこで

入金を早目られ！支払いが遅らせられる！



新時代の
支払いサービス

e-Debit とは？

日本初

「契約書」不要！

「請求書」不要！

【法人】

審査：企業評点

発注側

債務者(買い手)

アフィリエイト

手数料の

3%

④ 期日支払



最長180日まで延長可能

- ① [e-Debit]システム提供
 - ・「発行可能限度額(枠)」
 - ・「1回上限金額」
(最高50%且つ300万円迄)
 - ・「割引時手数料(%)」



FINTEX

② 起算日から割引可能

(資金化)

③ 最短

即日入金

【法人】

【個人事業主】

受注側

債権者(売り手)

セルフアフィリエイト

手数料の

5%

[e-Debit]ご利用料金

「企業評価」



発注側(債務者)

受注側(債権者)

発行手数料

手数料(割引/保証)

e-Debit/件	手数料(税別)
~100万円	1,000円
~300万円	3,000円
~500万円	5,000円
~1000万円	10,000円
~3000万円	30,000円
~10000万円	50,000円
~1億円	100,000円
~5億円	200,000円

企業評点	手数料(30日)
1~	1.5%~
2~	2.5%~
3~	3.5%~
4~	5.0%~
5~	6.0%~
6~	7.0%~
7~	8.0%~
8~	不適合

登録後6カ月間

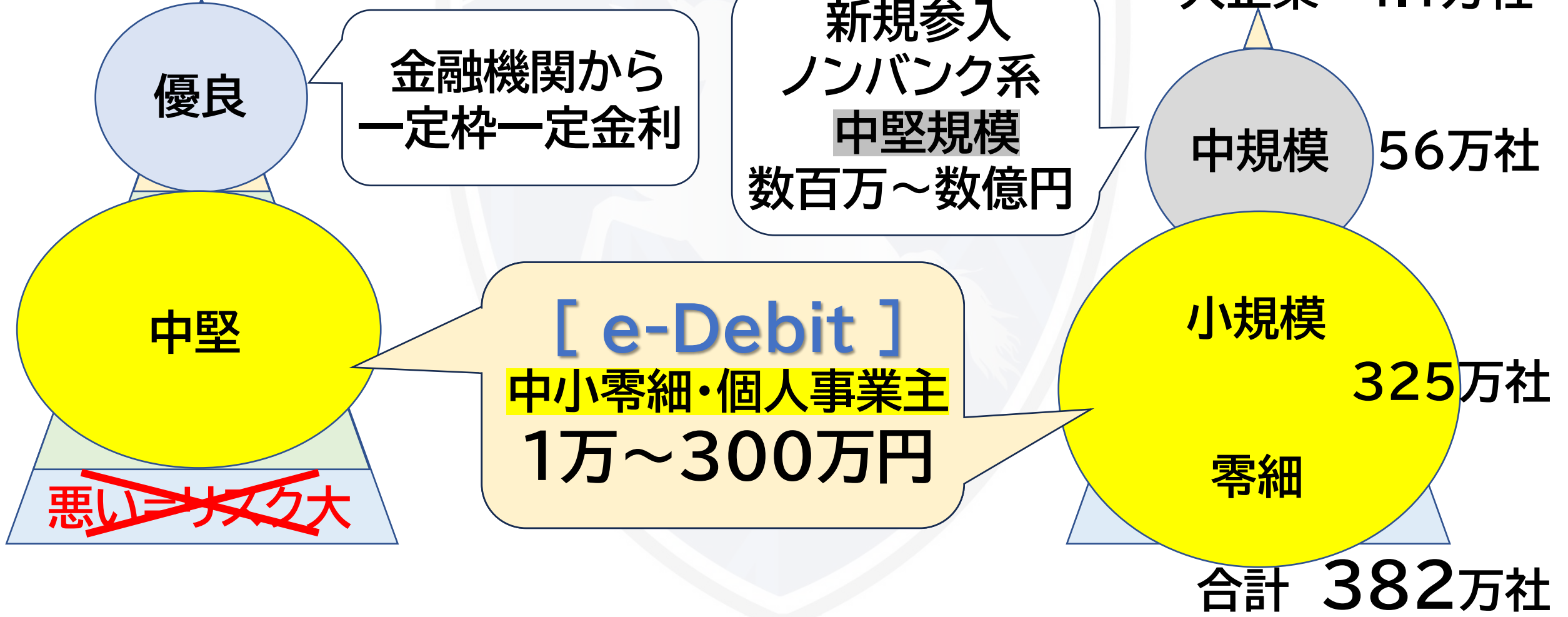
無料

登録後6カ月間

最大 **1%** 引き
上限5%
3回まで

[e-Debit]ご利用の企業規模・CF状況

キャッシュフロー状況



[e-Debit]ご利用者のイメージ

中小零細企業で1回e-Debit払い1万~300万円

《ご利用対象》

発注側:法人
二期分決算書・債務超過NG



受注側:法人
個人事業主

小売/卸し販売業

飲食業

サービス業

(ホテル・美容健康・広告・医療・娯楽)

運送業・情報通信

製造/建設業

(小規模・下町工場など)

仕入/売上

販管費

業務委託費

外注/手数料

広告/販促費

荷造運賃

地代家賃など

e-Debit 《実用例》 A



発注側
(債務者・買い手)

**【法人】
広告
代理店**
(年商13億円)

アフィリエイト
600円


同じ支払い期間でも取引先にとって安心感もありより**関係性が強**くなった。**アフィリエイト**もあっていいね！

いつでも資金化できる**安心感**と実際に即日資金化し次なる**営業活動が早め**られ、助かりました！

受注側
(債権者・売り手)

**【個人事業主】
WEB
マーケ**
(年商数千万円)

セルフアフィリ
1000円

 発行金額 起算日 支払い期日
50万円/月末締め30日後

発行可能限度額(枠) : 1283万円
1回の発行上限金額 : 300万円
割引時手数料/30日 : 4.7%

即日割引申請

(資金化)

入金金額
約**48万円**

期日支払



F I N T E X

e-Debit 《実用例》 B



発注側
(債務者・買い手)

**【法人】
電子機器
販売**
(年商2億円)

アフィリエイト
1500円

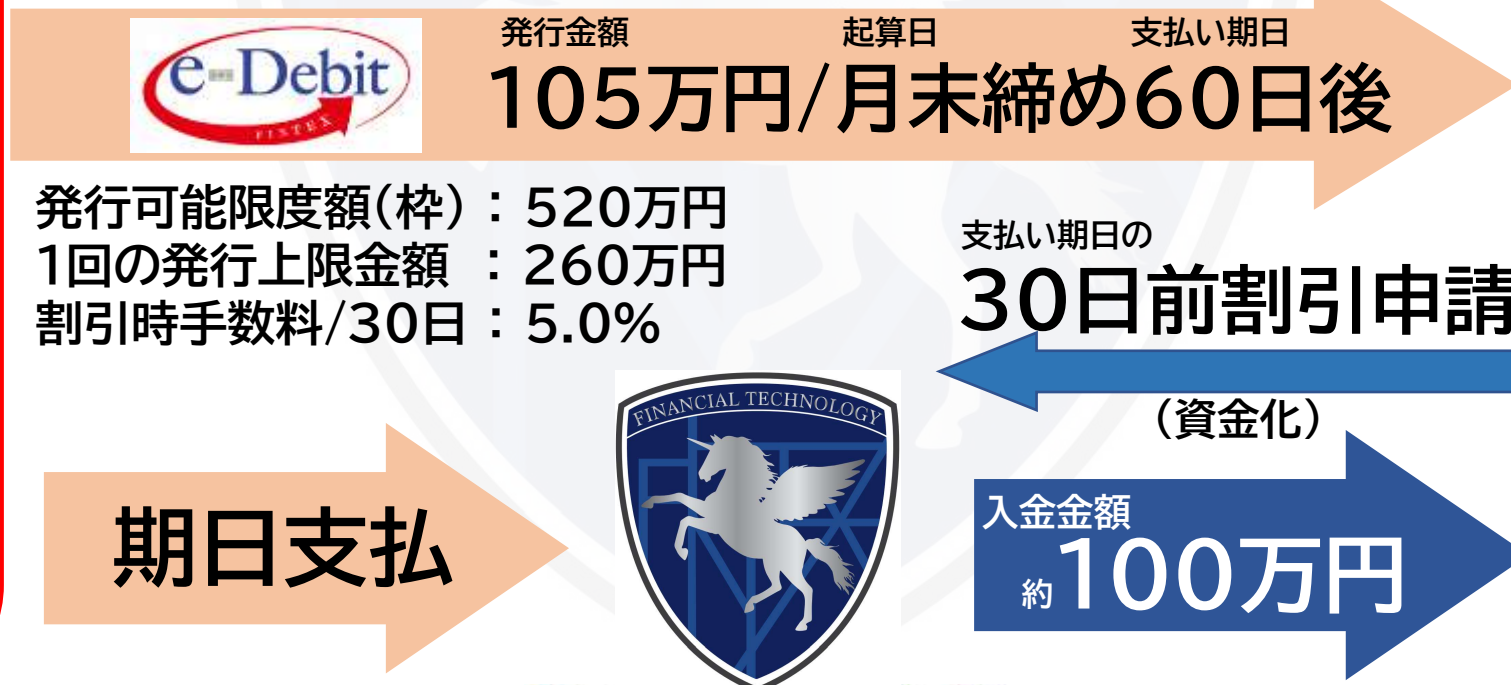
月末締め翌月末から60日に変更し**資金繰りが楽に!**
契約金額を5万上乘せて**取引先も納得!**

余裕あるときは期日迄待てば**売上増!** 今回30日前
に手数料引いて資金化しても**元の契約金額で入金!**

受注側
(債権者・売り手)

**【法人】
電子機器
卸売り**
(年商3億円)

セルフアフィリエイト
2500円



e-Debit 《実用例》 C



発注側
(債務者・買い手)

**【法人】
日用品
メーカー**
(年商8億円)

アフィリエイト
3000円

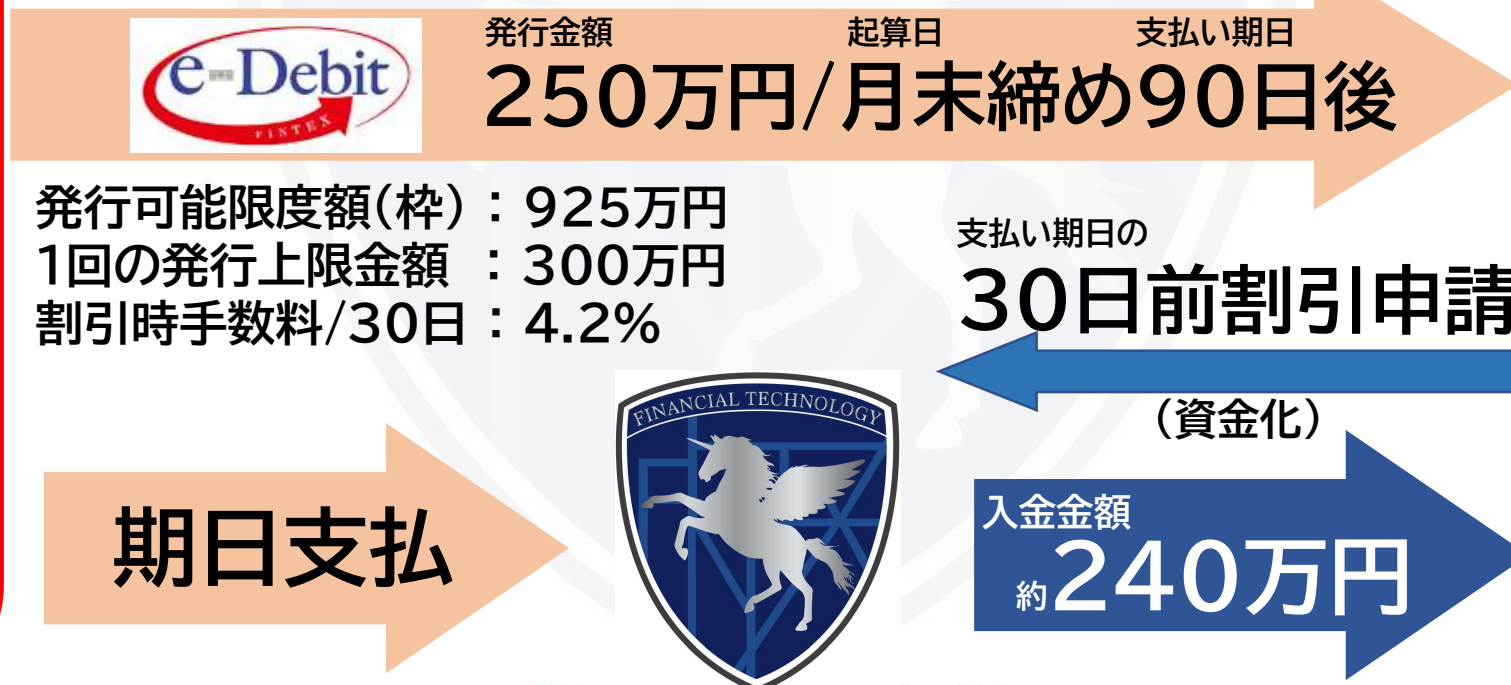
金融機関に行かなくても月末締め60日後から90日に変更することで次なる**研究費の資金繰りを確保!**

60日後に手数料引かれて資金化しても、導入を受け入れたことで**追加発注**も頂け、**売上アップ**に満足!

受注側
(債権者・売り手)

**【法人】
デザイン
事務所**
(年商数千万円)

セルフアフィリエイト
5000円



e-Debit 《実用例》 D



発注側
(債務者・買い手)

**【法人】
経営
コンサル**
(年商1億円)

アフィリエイト
10,500
円

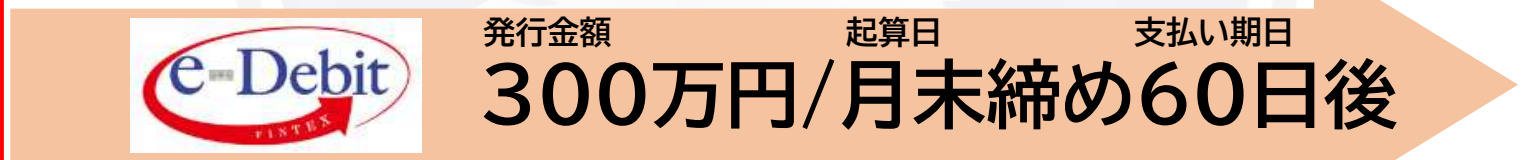
e-Debit 払いでイベントを発注することで、**安定的に見込み顧客を確保**することができ、**増収**につながった！

イベント実施後の回収期間が短縮され、割引することで人材採用や**外注への支払いを前倒し**でき結果、**業績拡大と資金繰り改善**につながった！

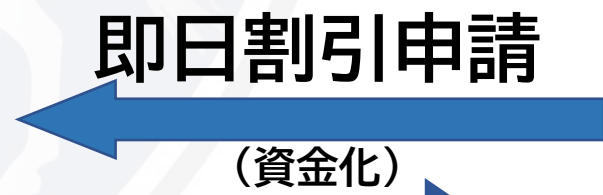
受注側
(債権者・売り手)

**【一般社団法人】
イベント
企画運営**
(年商数千万円)


セルフアフィリ
17,500
円



発行可能限度額(枠) : 640万円
1回の発行上限金額 : 300万円
割引時手数料/30日 : 5.7% → ※5%
※登録後6か月間最大1%引きキャンペーン中



[e-Debit]の優位性

比較	一般的な ファクタリング	でんさい	
安さ 手数料・割引料	×	○	○
速さ 情報/入金処理	△	×	○
使い易さ お申込みご利用	△	×	○
安心安全 セキュリティ	×	×	○
企業信頼性	×	○	○

[e-Debit] ショートVTR (3分37秒)



.biz VTR掲載



YouTube



[e-Debit] biz ・ LP



HOME > e-Debitユーザーご登録方法 > e-Debitサービスご利用方法
> e-Debitオンライン個別サポート 【FC加盟店専用】 会社概要 Recruit【採用】

FINTEX総合情報サイト
「e-Debit」サービス

LP

- ・ユーザー登録
- ・よくある質問



biz

- ・解説VTR/資料/実例
- ・登録/利用方法
- ・無料オンライン
個別サポート申込み

Copyright ©

新時代の支払サービス e-Debit

サービス概要 効果と特長 ご利用の流れ よくある質問 運営企業情報 デモ月お試し会員ページ

会社の安定経営と発展のために。
選んだのは e-Debit でした。

登録料
無料!
年会費
無料!

新時代の支払サービス

e-Debit FINTEX



FINTECH

電子e決済【e-Debit】
FC加盟店募集のご案内

FCフランチャイズ・フロー



フランチャイザー



FC営業サポート



サービス提供

フランチャイジー:ロイヤリティ・システム利用料無料

モニター
完全無料

FCアフィリエイト

取扱代理店
加盟金+保証金

FCアフィリエイト+FC報酬

ユーザー:登録料・基本料金無料

発注側(債務者)
発行手数料

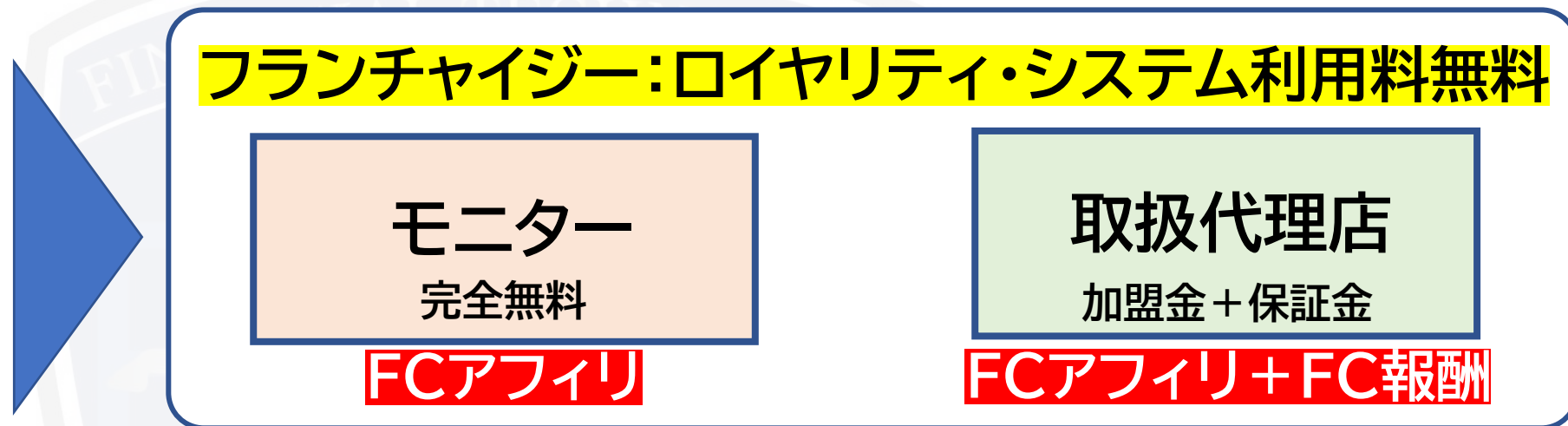
アフィリエイト

受注側(債権者)
手数料(割引/保証料)

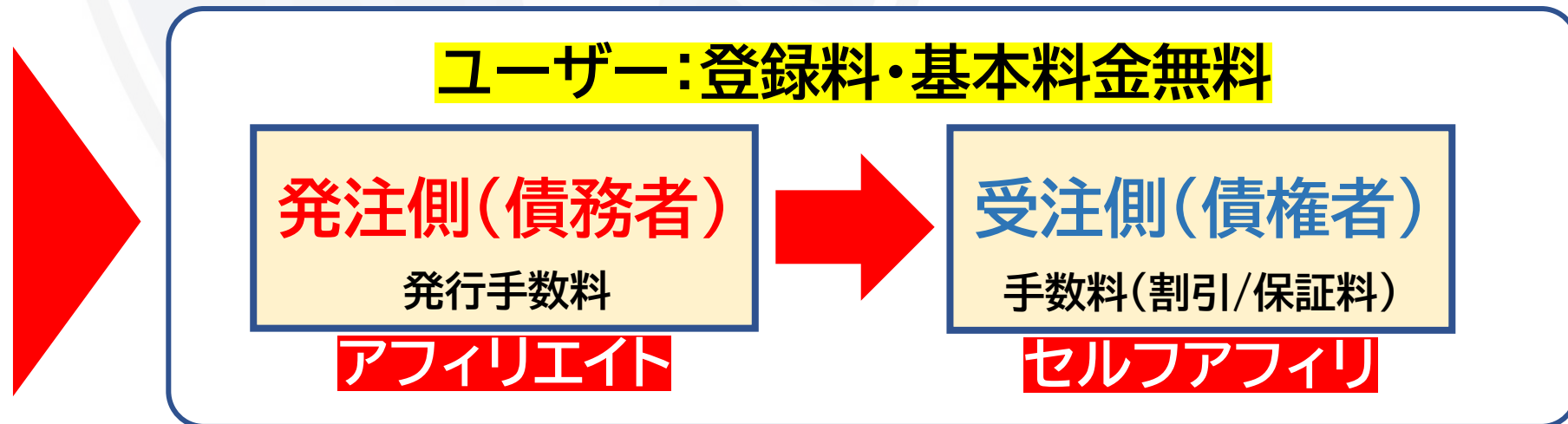
セルフアフィリエイト

FCフランチャイズ・フロー

ご自身
個人



自分の
会社



FC募集条件・マネタイズ



	モニター	取扱代理店 (最大2000社・者)	
加盟金(税込)	無料	54万 44万円	
保証金	無料	10万円	
ロイヤリティフィー	無料	無料	
システム利用料	無料	無料	
マネタイズ			
FCアフィリエイト 紹介手数料	加盟金 × 20%	加盟金 × 30%	
紹介マネジメントフィー	—	取扱代理店 直2.5% モニター 直7.5%	FC報酬
FCアフィリエイト 発行手数料	25%	50%	
発行マネジメントフィー	—	モニター 直12.5%	FC報酬
FCアフィリエイト 手数料(割引/保証料)	5%	8%	
割引保証 マネジメントフィー	—	取扱代理店 直1% モニター 直2.5%	FC報酬



今すぐ



案内文章をお伝えする



【エレベータートーク1分】

新時代の支払いサービス『e-Debit』は、日本初のビジネスモデルとしてB to B、B to C向けの支払いサービスです。

業種業界は問わず、仕入/売上から販管費まで、1万円から300万円迄のお支払い時にご利用いただけます。

支払いサイトは180日まで自由に設定可能なことから「入金を早め・支払いを遅らせられる」、中小零細企業・個人事業主のキャッシュフローを劇的に向上させる全く新しい金融プラットフォームサービスです。

そんなサービス提供の会社が香港上場会社の子会社として東京銀座に設立。

このサービスをお使い頂くユーザーだけでなく、扱う側としてのフランチャイジーも募集しています。

ご興味あれば今すぐ...

[説明会/ZOOMのご案内](#)

[最新VTRをご覧頂く](#)



今すぐ

FC加盟店ご登録手続き

VTR
プレゼン資料
契約内容



オンライン
登録
(契約内容同意)



7日以内

お振込み



FC紹介コード
発行可能

個人: 身分証明書

法人: 登記簿謄本(3カ月以内)

FC加盟店のイメージ

FC加盟店

経営者/オーナー

代理店/取次店/仲介

経営者倶楽部/組合/団体

税理士/会計士/財務コンサルタント

新規事業/副業

実業家/投資家

e-Debitユーザー

小売/卸し販売業

飲食業

サービス業

(ホテル・美容健康・広告・医療・娯楽)

運送業・情報通信

製造/建設業

(小規模・下町工場など)



FINTECH

FC営業サポート

① 取扱代理店・パートナーの皆様

名刺(肩書:執行役員) & 社章バッチを無料プレゼント

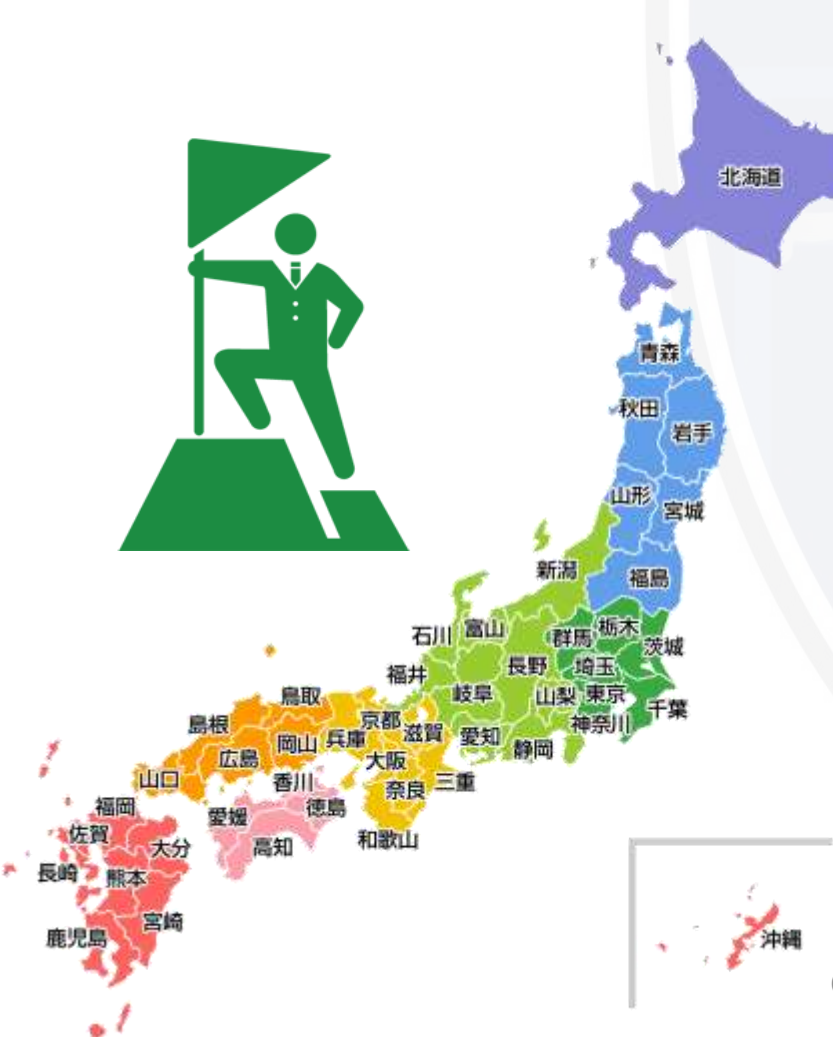
無料モニターの方は「FC加盟店ログイン・マイページ」からご購入



② 取扱代理店・パートナーの皆様は

「地方説明会主催」OK・無料講演

水野が「無料」にて説明会しに伺います。



③ 「FC専用リンク付きLP」が無料利用



会社の安定経営と発展のために。
選んだのは e-Debit でした。



登録料
無料!
年会費
ずっと
無料!

※ 新規登録で、登録料・年会費無料。
※ 年間「e-Debit」発行手数料無料。

＼無料で試して解約OK！半年間お試しください！／

無料でお申込み

私の会社の評価は？いくら利用できる？
＼簡単1分で結果がわかる！／

シミュレーションする

カンタン登録ですぐ使える！
＼無料で何度でも試せる！／

デモサイトでお試し

④ ユーザー向けパンフレット

QRコード空欄のAI/PDFデータを無料利用

登録料無料、基本料金もずっと無料。費用は発行手数料だけ。

発注の支払いを「e-Debit」に変えるだけ！
これだけで資金繰りの悩みから解放！

緊急・計画外の支払い

どの経営者も経験した急激な資金繰りの悪化。今も続く不安定な世界情勢、経済状況。「e-Debit」なら、予測不可能な緊急かつ計画外の支払い時に起こる悪化を防ぐことができます。

状況に合わせた柔軟な支払日変更が可能！

資金調達方法は、融資とファクタリングが主流でした。

<p>融資は時間がかかる</p> <p>緊急時に対応できないケースも</p> <p>事業計画、金融機関への相談、審査～融資まで時間がかかる</p>	<p>ファクタリングは...</p> <p>企業のマイナスイメージリスクも</p> <p>緊急かつ止む無く利用するケースが多く手数料も高い</p>
--	--

「e-Debit」は「対処」ではなく「備え」= 焦ること無く対応

チャンスを見逃さない!!

「あと僅かの資金で投資や戦略が安心して行えるのにと悩む事なく、自己資金を調達できる選択肢があるのは、経営者にとって大きな武器になります。

必要なときに簡単に資金調達が可能!

特に...

急な出費時に効果を発揮!

e-Debitのユーザー登録はこちらから!!

「こんなサービス待っていた!」

会社名: フィンテックス株式会社
本社所在地: 〒104-0061 東京都中央区銀座7丁目16-21 銀座本館ビル4階
関西本部所在地: 〒541-0047 大阪府大阪市中央区淡路町3-5-13 創庫御堂ビル3階
お問い合わせ: info@fin-tex.co.jp
連絡請求書発行事業者登録番号: T8010401122938

発行手数料 無料!
基本料金 無料!

発行手数料 無料!
割引手数料 最大1%引

会社の安定経営と発展のために。選んだのは e-Debit でした。

発注の支払いを「e-Debit」に変えるだけ!
これだけで資金繰りの悩みから解放!

支払いは180日まで延長可能!

起算日から割引可能!

運営会社情報
FC加盟店募集説明会・VTR・資料・契約者・ご登録方法などはQRコードからご覧下さい。

中小企業 製造小売メーカー経営者 40代

- ① 自分で印刷手配
- ② サポートに印刷代行
- ③ QR空欄を購入



FINTECH

可能性 x 未来性



中小企業の資金繰りの方法は限られている。



入金がない

従来は、手形割引という手法が存在しましたが、2026年までに一切の紙の手形取引が廃止されます。

そのため、中小企業の資金調達手段の選択肢が極めて少ないという現状を、政府も問題視しています。

担保がない

企業に潤沢な担保が存在しなければ、銀行は相手にしない。

特にスタートアップの企業は2年間黒字を堅持しないと融資の土台にも乗れない現状があります。

ファクタリング

現在資金調達における唯一の選択肢、

ファクタリングの問題点

- 1:非常に高いコスト
- 2:条件的に業者に足元を見られやすい
- 3:事務作業が煩雑

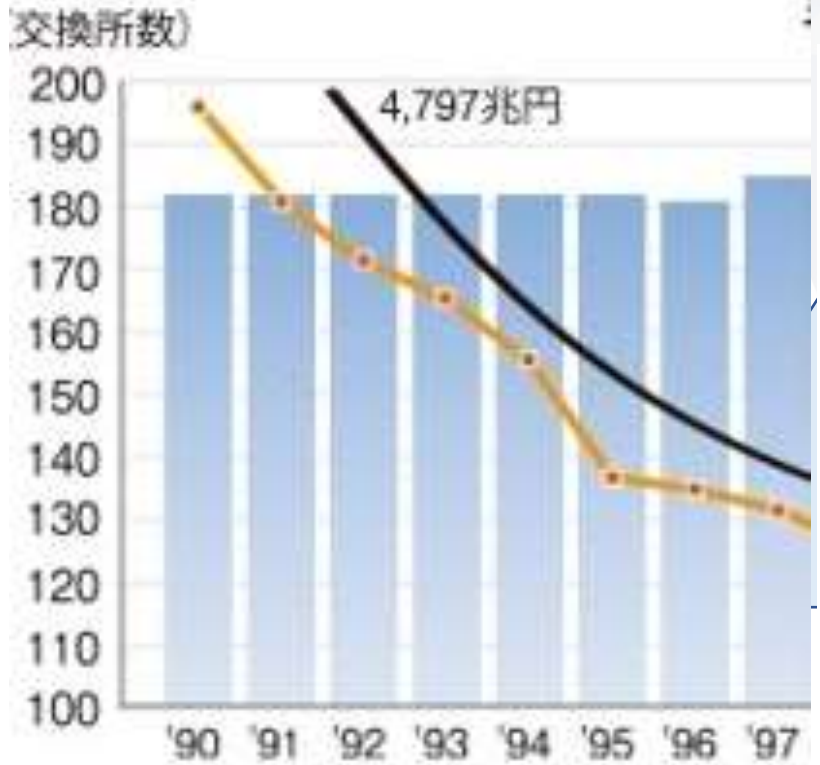
黒字倒産 x 連鎖倒産の増加

【フィンテックスの可能性】



キャッシュフロー
優良

金融機関から
一定枠一定金利



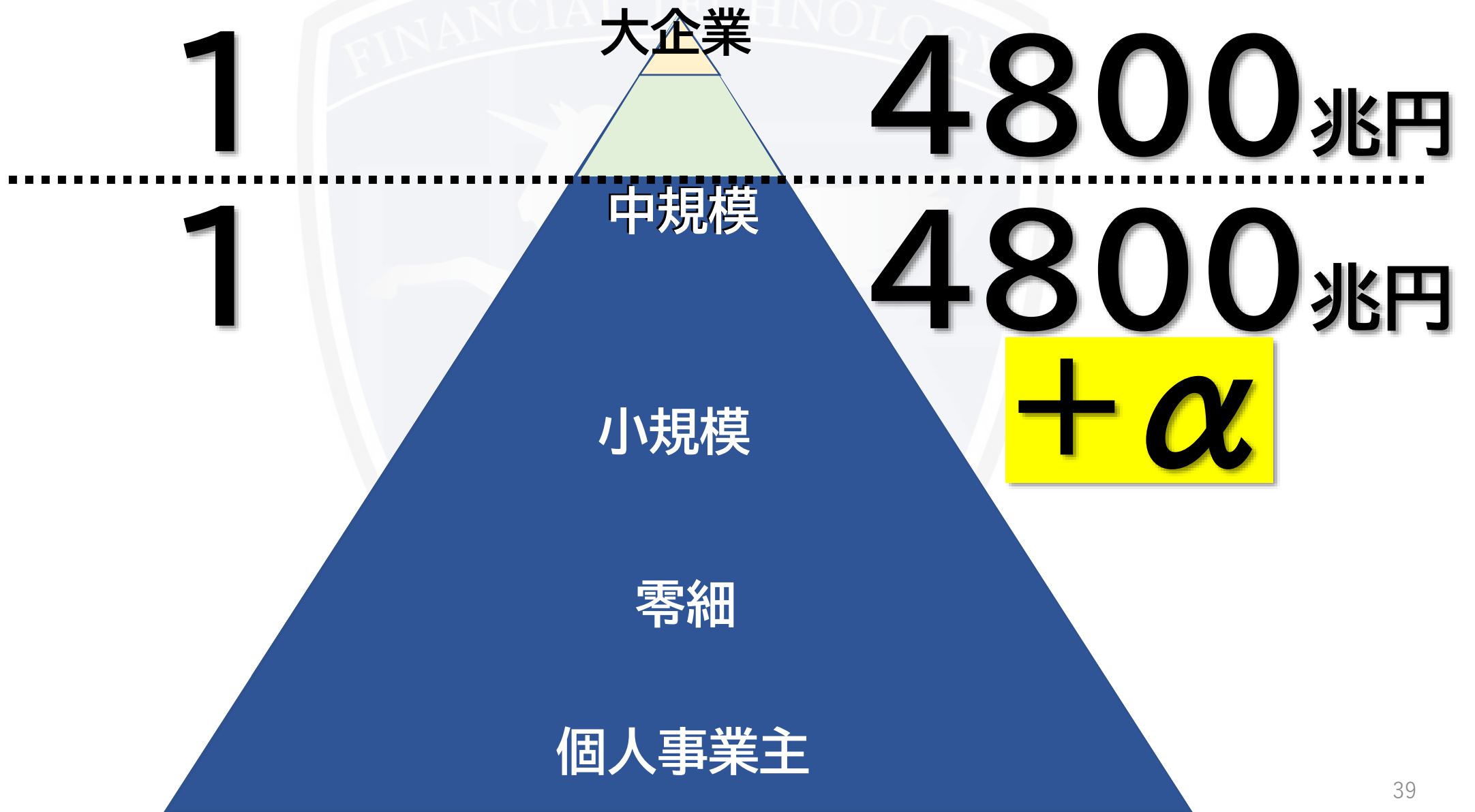
約束手形交換高は90年代のピーク

約**4800兆**円

現在は、1割以下に激減＝現金振込

2026年までに「廃止」

【フィンテックスの可能性】



【フィンテックスの可能性】



中小零細・個人事業主
BtoB決済市場

Min 4800兆円の

完全ブルーオーシャン

【フィンテックスの可能性】



【フィンテックスの可能性】



取扱高

(4800兆円 x 0.1%)

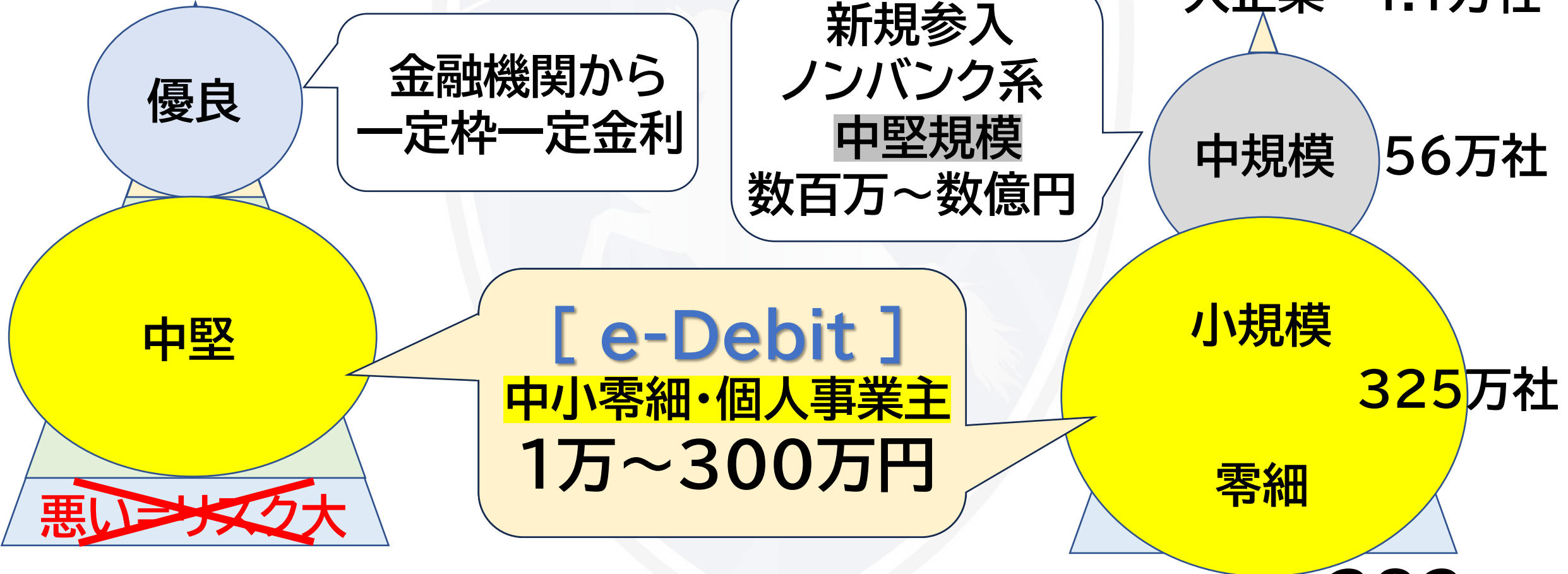
4.8兆円

売上高 (平均5%手数料収入)

2400億円

[e-Debit]ご利用の企業規模・CF状況

キャッシュフロー状況



少額 x 社数 x 件数 = **ビッグデータ**

【ビジネスの将来性】

多くの企業が導入すると
ビッグデータが集まる

ビッグデータ x AI

決算書や取引状況から
審査格付けや**保証業務**等
蓄積データで新事業展開

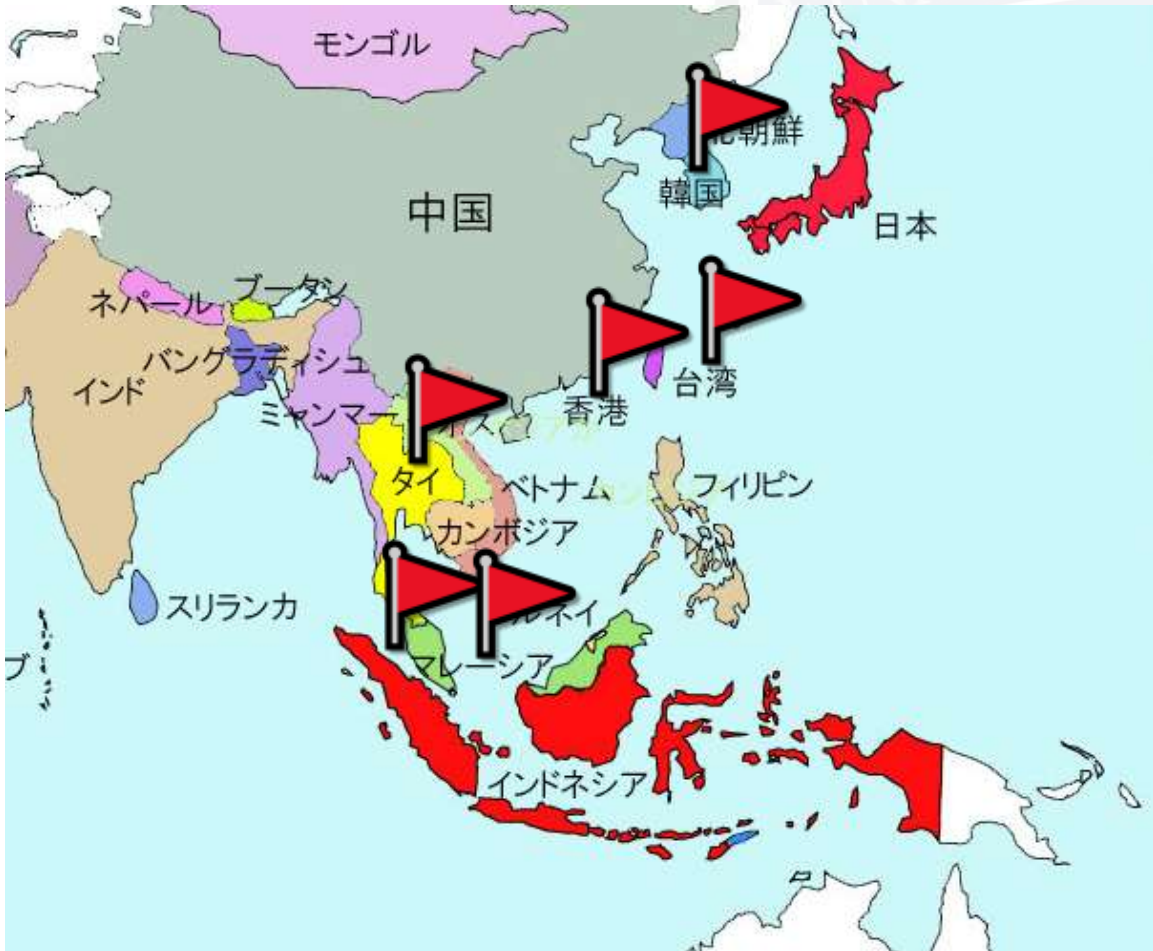


【ビジネスの将来性】

日本初 = 世界初ビジネスモデル

ナショナル・フランチャイズ

海外では通常、現金振込・小切手・カード決済が主、約束手形のようなビジネスモデルの概念がない



世界人口の半分以上の**40億**人は魅力的

【ビジネスの将来性】

「日本再生」プロジェクト

日本の中小零細企業 海外事業展開支援

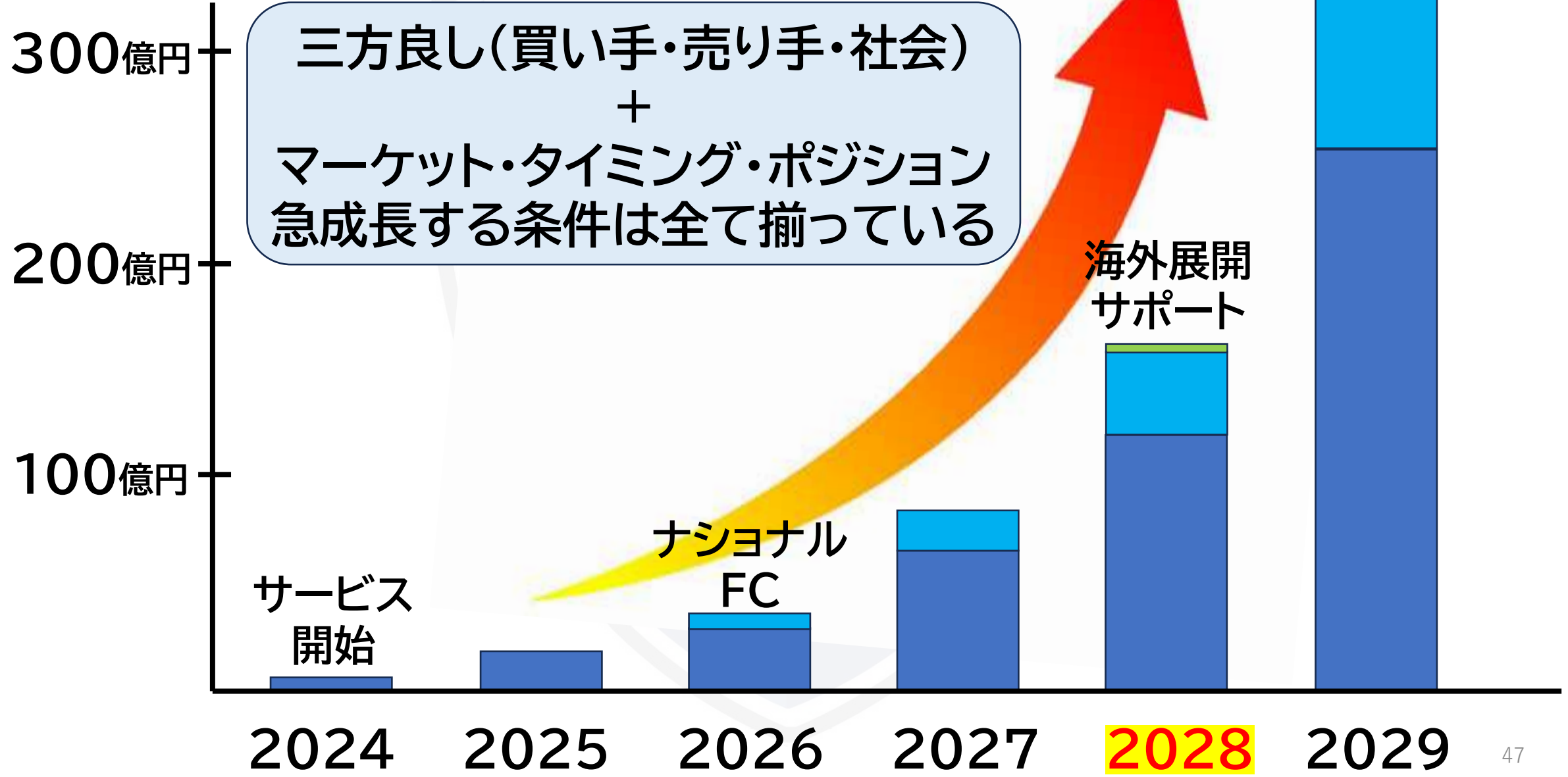
未だジャパブランドが通用する
「後退国」日本から「経済発展国」へ
出稼ぎサポートにより **社会貢献**

空前の円安・多数が**経済発展国**・若い**平均年齢**は魅力的



フィンテックスの可能性/将来性

取扱高





F I N T E X

日本から世界に羽ばたく
フィンテック企業を目指す。

(金融Finance & 技術Technology)

FINTEX【事業の可能性】



1. **日本初**のビジネスモデル
2. B to B/B to C・**全業種・仕入/売上&販管費**
3. e-Debit収益の大半は、**FC加盟店に報酬払出し(社数・期間限定)**
4. ビッグデータによる**審査保証・格付け**ビジネスで成長拡大
5. **ナショナルフランチャイズ**で世界人口半分超のアジア市場に展開
6. 中小零細企業の**アジア進出支援**ビジネスで日本再生の社会貢献
7. FINTEXは、サービスインから**5年以内に上場レベル**まで急成長



FINTECH

投資家向け特別プラン FCパートナー

FC募集条件・マネタイズ



	モニター	取扱代理店 (最大2000社・者)	パートナー 新株予約権1株
加盟金(税込)	無料	54万 44万円	320万 220万円
保証金	無料	10万円	100万円
ロイヤリティフィー	無料	無料	220万円 (税込・加盟金150/保証金70)
システム利用料	無料	無料	
マネタイズ			
紹介手数料	加盟金 x 20%	加盟金 x 30%	加盟金 x 50%
紹介マネジメントフィー	—	取扱代理店 直2.5% モニター 直7.5%	取扱代理店 直5%・間2.5% モニター 直15%・間7.5%
発行手数料	25%	50%	50%
発行マネジメントフィー	—	モニター 直12.5%	モニター 直25% 間12.5%
手数料(割引/保証料)	5%	8%	10%
割引保証 マネジメントフィー	—	取扱代理店 直1% モニター 直2.5%	取扱代理店 直2%・間1% モニター 直5%・間2.5%

3倍

2倍超

マネタイズモデル

例) 300万円/60日を割引

ファクタリング

10日/5%



60日/30%



数日後
210万円

[e-Debit]

30日/5%



60日/10%



最短即日入金
270万円

✓ 一度導入すると継続的に利用
毎月利用(月1度=年12回)



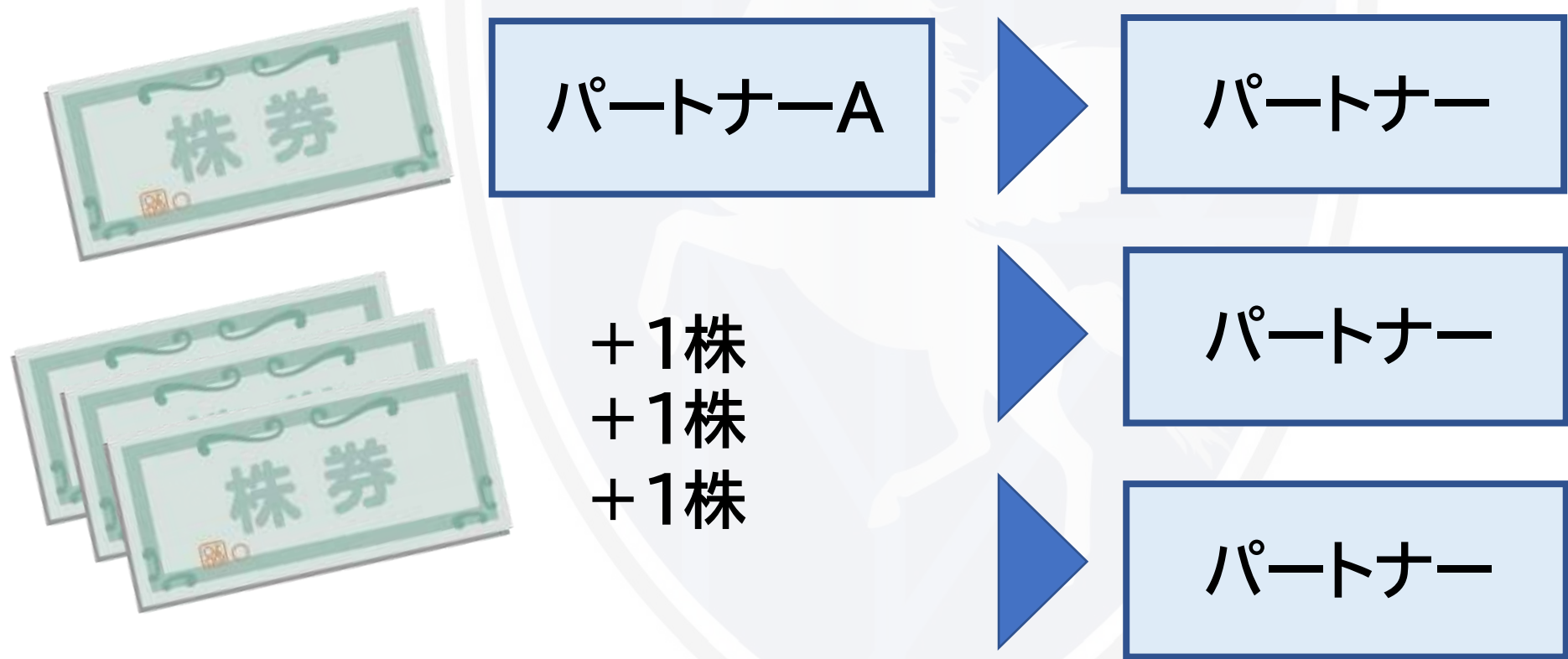
✓ 取引先が多いほど
キャッシュフローのインパクトは大きい
導入取引先10社

300万円×10%×12回×10社×FC報酬10%

= パートナーFC報酬 360万円/年

直接紹介したパートナーの人数分だけ1株進呈

先着100株限定「新株予約権」プレゼント



条件: パートナー募集終了もしくは 全100株に達した時点で終了

「パフォーマンス・インカム」

定義：直接紹介したパートナーが得る

「手数料(割引/保証料)」金額に対する%が得られる権利

パートナーA



パートナー1人

X20%



パートナー2人

X25%



パートナー3人

X30%



パートナー4人

X40%



パートナー5人~

X50%

例)直接紹介パートナー3人

1人目100万x30%=30万円

2人目100万x30%=30万円

3人目100万x30%=30万円

パフォーマンス・インカム 90万円

FCフランチャイジー募集条件



経営者・オーナー

新規事業

投資家

モニター

取扱代理店

パートナー

新株予約権1株

加盟金(税込)

無料

44万円

220万円

保証金

無料

54万

10万円

320万

100万円

ロイヤリティーフィー

無料

無料

220万円

システム利用料

無料

無料

(税込・加盟金150/保証金70)

Q:どれにご興味ありますか？



FINTECH

info@fin-tex.co.jp

LINE公式アカウント
FC最新情報の配信は



e-Debit.biz
e-Debitご利用方法
FC加盟店募集内容

